

Für unsere Manufaktur mit Sitz in Radeberg suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Sales Coordinator (m/w/d) für den Innendienst (Vollzeit)

Selbstständiges und verantwortungsbewusstes Arbeiten, verbunden mit einer ausgeprägten Problemlösungskompetenz, sowie die professionelle Umsetzung Ihrer Aufgaben in einem Team gehören zu Ihren Stärken. Sie verfügen über nachweisliche Erfahrungen im Vertrieb oder in vergleichbaren administrativen Positionen sowie ausgezeichnete schriftliche und mündliche Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch (weitere Sprachen von Vorteil).

Ihr Aufgabengebiet:

- Kundenbetreuung und Kontaktpflege unseres weltweiten Netzwerks
- Auftrags- und Angebotsbearbeitung sowie Auslieferungsüberwachung
- Beantwortung von Kundenanfragen und After-Sales-Support
- Verwaltung, Eingabe und Pflege von Kundendaten, Lager- und Verkaufsstatistiken
- Koordination und Unterstützung für den Sales Director durch die Verwaltung von Zeitplänen und die Ablage wichtiger Dokumente
- Kommunikation mit den Abteilungen Marketing, Produktionssteuerung und Konstruktion
- Mitarbeit bei der Aufbereitung der Vertriebsdaten und Erstellung von Berichten für die Geschäftsführung
- Überprüfung von Zahlungsvereinbarungen und Kontrolle der Einhaltung
- Organisation von Kundenveranstaltungen in Abstimmung mit dem Sales Director
- Versandvorbereitung inkl. Dokumentenerstellung und Zollabfertigung

Wir bieten Ihnen:

- eine spannende Tätigkeit mit herausfordernden Aufgabenstellungen
- ein motivierendes, internationales Arbeitsumfeld
- Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- ansprechende soziale Zusatzleistungen

Wenn Sie unsere Leidenschaft für die Herstellung von mechanischen Wunderwerken teilen und Sie den Erfolg unserer Manufaktur aktiv mitgestalten wollen, möchten wir Sie gern kennenlernen.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an Herrn Alexander Gutierrez Diaz:
bewerbung@langheyne.de